



アイクリは信頼のマーク

クリーニング愛知

令和3年10月1日 毎月1回

第627号

発行所
愛知県クリーン生活衛生同業組合
名古屋市千種区大久手町5の11
〒464 電話 〈052〉741-5334
-0854 FAX 〈052〉741-5198
aichi@zenkuren.or.jp
<http://www.aikuri.net>
発行人 塩野 哲 男

中央青年部会タウンミーティング

■タウンミーティング実施概要
 コロナ禍のためWEB会議システムを活用し全国各地の図書館と各地をつなぐことで、オンラインで行った（参加者合計62名）。
 ティンクでは、首長が事前に所属単青組内でヒアリングした内容に基づき、現状の活動や課題、要望等について報告を行った。

3/28(日)	11:45～13:00	中国ブロック	11名
8/22(日)	14:00～16:00	近畿ブロック	8名
8/29(日)	10:00～12:00	関東甲信越&東京ブロック	13名
"	14:00～16:00	北海道&東北ブロック	8名
9/12(日)	10:00～12:00	九州ブロック	7名
"	14:00～16:00	東海北陸ブロック	15名

3/28(日)	11:45～13:00	中国ブロック	11 名
8/22(日)	14:00～16:00	近畿ブロック	8 名
8/29(日)	10:00～12:00	関東甲信越&東京ブロック	13 名
"	14:00～16:00	北海道&東北ブロック	8 名
9/12(日)	10:00～12:00	九州ブロック	7 名
"	14:00～16:00	東海北陸ブロック	15 名



相談もしてきていて、
組合の活動を手助け
してくために皆で
シフトチェンジを
組むの活動を、状
況が変化した青年
部で理事だった人
も全員辞めてしま
い、組合の将来に
来が心配。参考
／岡山青年部休
会後有志で立ち
上げた「桃太郎
会」では今年4回
WEBセミナー
(開催)
↓助成金なしの
青年部／広島
県・和歌山県。
他も全体的に
減額傾向
↓今まで理事
会に出席して
いたが、理事
長交代を機に
出席しなくて

組合への要望

- 1位 加入促進・青年部強化
- 2位 組合メリットの強化
- 3位 助成金支援
- 4位以下： 新型コロナ対策支援、事務手続きの代行等

中青会への要望

- 1位 青年部ビジョンの発信
- 2位 加入促進・青年部強化
- 3位 助成金支援
- 4位以下： 新型コロナ対策支援、セミナー開催、交流 機会提供 組合メリット強化等

■加入促進の好事例

加入促進の好事例としては、以下のように青年部活動を組合加入のきっかけにしている組合の事例も寄せられた。

神奈川県組合青年部（中青会未加入）非組合員も青年部に加入で組合加入に、青年部活動を通じて組合加入を検討してもらっている。セミナー等の参加費を多めにもらって組合員と差別化し、組合員になることのお得感を出している。（毎年2〜3名加入）。青年部員は現在40名ほどいる。やりたいことを

【事例1】 〇〇県組合青年部（R2年度から秋田県青年部部長は親会理事・技術部会副部会長の三役を兼務。青年層が親会事業に参加し組合事業を継続していく仕組みだったが、多くの時代と環境が大きく変化し負担が大きくなった。長く青年部長を務めてきたが、一人きりでまわりのサポートや首長のなり手がおらず、成す術がない。

↓ 一人青年部／和歌山県・兵庫県・大阪府（5名いるが実質1名）、青森県（3名）

↓「組合内での青年部の役割」（複数回答では、単青組20のうち13で親会との兼任）

【事例2】 ヒトカネ・理解 岡山県組合青年部（R2年度から休会理事が交代したのをきっかけに、話し合いもままならず助成金を力ツたれ休会に至った。前理事長は

加入促進を青年部でしているが、本人が入りたくても親の反対で入れない青年部員候補者がいる（30代前半／中盤の2名。親世代の対立が新規加入を妨げているケースがあり上手いかな）

↓青年層がいる話は聞くが勧誘すると親から断られる／兵庫県

前述の「危機的状況の事例」にあるように、首長のアンケートならびにタウンミーティングで課題の最上位に挙げられていたのが「青年層がいない」という「ヒト」の問題であり、加入促進が不可欠であるとの声が最も大きい。また「ヒト」がないことの影響として組合内の助経費削減対象が青年部活動の助成金となっていることも否めない。

■首長アンケートより「青年部から組合・中青会への要望」（喫緊の

■まとめ
青会に望ま
る首長アン
テーイング
中青会への
なつた。
「親会に
代わり新
たに検証
したレン
ジャレン
ジである
組織で
・柔軟な
思考で検
証事業を
請け負う
など、親
会に貢献
できる組
織である
こと。」

■比較的順調に活動している青年部

①埼玉県：出前授業、ビジョン・経営に関する勉強会の定期開催など精力的に活動。

②福井県：IT、出前授業、補助金事業など親会サポートを通じて組合からの信頼を得ている。

③京都府：月1でWEB会議を開催、他業種等からも講師を招きセミナー企画を展開。

④山口県：受け継いだ活動費を元に、若いメンバーで活動(定年制あり)。SNSを使つた若年層へのPR動画を作成予定。組合・青年部の看板ブランド化を図っていく。

⑤埼玉県・福岡県・鹿児島県：青年部OBの役員が青年部活動に理解があり、助成金等の支援と関係性も良好。

あしたがすてきに！  東邦ガス

東邦ガスの体験型業務用厨房ショールーム

プロ厨房 オイシス

OISIS[®]

研修会、会合にご利用ください！

〒450-0018 名古屋港区港明二丁目3番1号
みなとアクルスエネルギーセンター1階

東邦ガスプロ厨房オイシス [TEL:052-653-7775](tel:052-653-7775)

営業時間 土曜、日曜、祝日を除く 9時30分～17時

[東邦ガス プロ厨房オイシス](http://gasmotohogas.co.jp/oisis/) [検索](#)

<http://gasmotohogas.co.jp/oisis/>



・そのノウハウを全国に波及させ、単青組が組合内で貢献できるように青果共済の役割を定めた。

活動をするところ。」「かけがえのない財産となる全国的な人脈・ミニシティの継続」

・少人数の青年部や、組合内に青年部がある場合でも近い存在だからこそ相談しづらい内容、また青年部内のノウハウで解決できないことがあった場合、他青年部の事例として新たな知見でアドバイスが得られる（＝単青組・プロック・全国等複数のチャネルを持つことで情報の入手や課題解決の幅が広がる）。

・中青会での人脈が、青年部員個人の救済だけでなく、青年部や組合組織の運営面でも役立つつながりとなっている。

・クリニングの需要減少が続くなかで、中青会に未加入・休会・非組合員であつても門戸を開いてくれることが励みになるとの声もある。

「青年自治活動に關するヒトコト」免
強機會のサポート」
・単青組でセミナー企画をする際の講師情報や、時流をとらえたテーマの提供。
・セミナー等の勉強機會のサポートを受けることができることが、休会青年部、未結成青年部、一人青年部など独自で活動できない青年部、活動費が少ない青年部にとって貴重となっている。以上

クリーニングギフト券・ クリーニング利用券の 使用期限と換金期限について

現在、全ク連が発行しております「クリーニングギフト券」と愛知県クリーニング生活衛生同業組合が発行しております「クリーニング利用券」の二種類が利用可能となっております。

クリーニングギフト券につきましては**利用期限2021年12月31日・換金期限2022年1月31日**となっております。

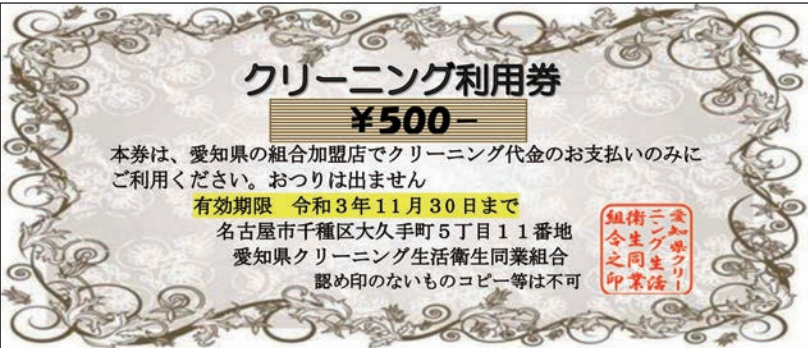
クリーニング利用券につきましては、春のクリーニングキャンペーンの賞品で発行されたもの**利用期限2021年11月30日・換金期限2021年12月31日**と、秋のクリーニングキャンペーン（東海ラジオとのコラボ企画賞品）で発行されました**利用期限2022年3月31日・換金期限2022年5月31日**の三種類があります。

「クリーニングギフト券」と春のクリーニングキャンペーン賞品の「クリーニング利用券」につきましては、利用期限と換金期限が近付いております。お得意様でご当選された方がおられましたら、早めにご使用いただきますようお願いいたします。換金する際には、裏面に必ず「受付店名」の記載または「社判」があることをご確認の上、組合事務局にて換金いただきますよう、よろしくお願いいたします。

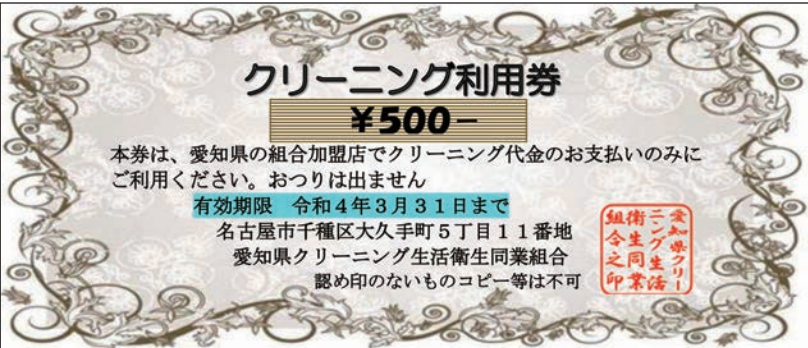
ギフト券



利用券 春



利用券 秋



シミ抜きスクールに参加して

最初は当時の事務局長だった脇田さんに、人数が揃わないから参加してよ的な感じで参加したのが始まりでした。あまりシミ抜きには興味がなく、まるっきり親任せな感じだったのですが、毎回、スクールに参加するようになり、シミの構成、シミの除去の順番、シミ抜き溶剤の種類、使い方等々の基本的な座学や、実際にスクール生が持ち寄ったシミの付いた衣料を使い、シミ抜き技術手法を丁寧に教えてもらうに連れて、今まで気にも留めないで言われるがままシミ抜きをし、取れなかったら取れなかったシールを貼るを繰り返していた自分の意識の低さを痛感しました。

スクールに参加して良かったこと
座学で繊維や薬品などを基礎から丁寧に教えて貰い、自信の無かったシミの説明もある程度自信を持ってお客様に説明できるようになりました。
一つのことを集中してやると、次はアレ、コレと気付くようになり、仕事の効率もよくなり…まさに好循環と言ったかんじです。

もう一つは人との繋がりです。
個人事業主は一人主義になりがちですが、スクール等に参加すると、同じ目的の仲間ができ、アドバイスをしあったり、あの子が出来るんなら俺も的なかんじて励みにもなります。

スクールに限らず組合事業には参加して、色々なノウハウを学んでみて欲しいです。

このスクールはこれから世代には色んな意味で良い機会であると思うので、沢山の人が参加して欲しい。

そんな、これから世代を励みに自分もスクールに今年も参加します。笑笑

春日井支部 松崎晃一



しみ抜き講習会のご案内

日 程：令和3年11月21日(日)
12月19日(日)
令和4年 1月16日(日)
2月27日(日)
3月20日(日)

時 間：午前9時～午後5時
講 習 料：全5回 55,000円(税込)
講 師：株式会社サン京都 石塚 保博 氏
会 場：組合会館4階(名古屋市千種区大久手町5-11)
お申込み・お問合せ先：
株式会社アイクリ TEL 052-741-2330

株式会社 **リイク**

提言

本部直属支部
山田雅之

小1の頃から親戚の家に1人で電車に乗って行くほど鉄道好きの私は、小学4年生に鉄道好き同級生3人と出会うて、春休み、夏休み、冬休みは、必ず鉄道で旅をしていた様な時代を中学生頃まで過ごしていました。

高校生から30歳半ばまでの鉄道空白期はありましたが、おつサンになった今でも同じメンバールで鉄旅しています(笑)

中学生の時、1987年3月31日、国鉄最後の日は、大人6000円で日本全国新幹線や特急も乗り放題だった謝恩フリーきっぷを使つて、大垣行きの普通夜行列車でJR化後初日を迎えてから、今ですとJR各社を見てき

首都圏の路線網から得られる安定した利益を盤石にする為に、重くて古い国鉄時代の車両を更新して省エネ化と輸送力増強を進めていきました。車両更新を全体的に見ると、あくまで利益の上から首都圏を優先的に進めて、地方の路線には首都圏のお下りの車両が順番に回つていったと思いがたり。そして首都圏の恵まれた立地を活かした増収策には、国鉄時代はあまり活用されていなかった、駅ナカ(駅構内、改札内など)での商売や、都市部の貨物線を旅客化して路線網や運行本数の拡大がされていきました。そして積極的に私鉄他社への相互乗り入れも進んでいますまし

なく今年の10月に引退するそうです。次はJR東海です。一言で言えば、新幹線一本足打法的な経営です。JR東日本、西日本に比べて、在来線の路線網は圧倒的にコンパクトです。名古屋、東海地方を中心に愛知県、岐阜県、三重県、静岡県、神奈川、山梨県、長野県、富山県、滋賀県、和歌山県、10県にまたがりますが、なんとと言っても東京、名古屋、大阪を結ぶ東海道新幹線の圧倒的な存在感が際立つ会社ですね。

逆には失敗というよりも残念なところでは、東日本(四季島、西日本(瑞鳳)、九州(なつ星)など黒字化できている会社は、採算度外視の豪華クルーズトレインや、観光列車を多数運転して、地域貢献やブランディングをしています。JR東海には一つも無いところが残念です。鉄道輸送に徹して、遊びが無い印象です。今はリニア中央新幹線計画1本に集中しているようです。

指定席の座席をグリーン車並の2席+2席のゆつたりシートで快適性アップで真つ向勝負したり0系ウエストひかりから始まりひかりレールスターまで。今ではその座を、九州新幹線直通のさくらみずほに引き継ぎましたが、車内の快適性は引き継がれています。あと利便的に厳しい中、京都鉄道博物館内を走るSLsteam号やSLやまぐち号など、SLの動態保存を続けている点は素晴らしいですね。そして、豪華なクルーズトレインだけでなく、低料金でカジュアルに乗れる夜行列車ウエスト銀河を登場させるなど、どのファンを増やす活動は、将来への種まきになっていくと思います。

昨年度のJR各社は、コロナ禍の為に赤字に転落してしまいましたが、それまでは国鉄時代に比べて順調に経営を改善していきました。

地方では、在来線の線路幅を新幹線規格に合わせる工事を、山形、秋田方面に行い、東京から直通運転するミニ新幹線化や、E5系新幹線を導入して最高速度320キロへ速達化して需要拡大の為に、大規模な投資も行われました。

首都圏の安定的な収益源をしっかりと増収に結びつく種まきができてるなあと印象です。

最後にJR西日本です。ここは国鉄型大好きな私にとつて、ありがたひな会社です。JR他社ではとうくに引退したような車両も大切に使われています。

最後はJR西日本で残念だったと思うのは、福知山線での悲しい事故です。最初に書いていますが、昔の関西圏は私鉄のほうが運賃が安く運行頻度も高くて輸送のシェアが高かったのですが、JR西日本はこの競争を勝ち抜く為に、スピードアップで時間短縮や支線をアップしてシェアを増やしていきまし

本州3社(JR東日本、東海、西日本)は黒字化されてサービスもアップしたと思います。民営化時に本州3社には大きな負債を背負つての出発でしたが、それぞれに収益の柱になる大きな武器もありまし

最近では、収益が少ないローカル線にも新型の観光列車を導入したりと地域振興にも取り組んでいる印象です。

私最大ヒット作と思つたのは、もともとあつた上越新幹線、越後湯沢駅から伸びる保線用の線路の先の保線基地に駅をつくり、裏山に駅直結のスキー場「ガーラ湯沢スキー場」をつくりまし

以上、JRの本州3社を乗り鉄の自分が独断と偏見で語つてしまいましたが、国鉄という日本中を一つの組織で運営していたところから、分割民営化によつて、立地などの条件や、経営思想でそれぞれがまったく違う会社へ成長していき

逆に三島会社(JR北海道、四国、九州)には、国からの持参金として経営安定基金が与えられての出発でしたが、たさんの赤字ローカル線を引き継いで収益の柱がない状態で民営化されました。

逆には失敗と思つたのは、今年の3月で引退したオール2階建て車両215系です。増大する通勤客の着席通勤を実現させようと1990年代に登場したのですが、乗降口ドアが少なく車内に階段があることから乗降時間がかかり、4編成しか作られることなく引退していきま

JR東海でのヒット作といえば、新幹線のイメージアップに貢献したCM、「インデラエクスプレス」シリーズ「エクスプレス」などの○○エクスプレスシリーズが上げられます。皆さんの記憶の中にもユーミンや山下達郎の曲と、牧瀬里穂さん、深津絵里さんの姿があると思います。もう一つは、名古屋飛ばしで物議を起

エリアが広く、北陸を含む関西から西の本州全域になります。今でこそ京都、大阪、兵庫近郊の在来線は圧倒的な輸送量で収益の柱になつてますが、もともと私鉄王国の関西では、地域の通勤などの輸送は脇役的な存在でした。しかし、国鉄時代からある新快速を強化していきまし

その際に無理なスピードアップや、支線での遅れを本線に波及させない為に、遅延が生じた際に運転士に過度のプレッシャーを与えて冷静な判断ができなくさせてしまつて事故が起つてしまいま

組合のホームページをリニューアル

IT委員よりお知らせ!

組合のホームページを9月中旬にリニューアルしましたが皆様見ていただけでしょうか?リニューアルしたばかりで更新や修正がまだまだ追いついていない点皆様にはご迷惑をおかけして申し訳ございません。

今回のリニューアルでは新たに組合員向けのページを追加し、組合員のみ閲覧できるページを設けました。そのページの内容は、組合事務局より案内している受注請負、組合通信、研修案内の詳細をWeb上で閲覧、ダウンロード出来るようになった事です。

組合員向けページはその名称の通り、一般消費者の方には閲覧できず、愛知県のクリーニング組合加盟店の皆様のみが閲覧できるようパスワード保護を設けています。



手順として、画像①のホームページ上部真ん中あたりの組合員向けをクリックしていただくと、「ID」と「パスワード」を入力するページに切り替わります。



画像②のページに切り替わるので、そこで組合より発行されたIDとパスワードをそれぞれ入力しログインをクリックします。



画像③の画面に切り替わります。ログイン出来たら、受注請負、組合通信、研修案内の情報が新しい順に閲覧、ダウンロードができるページに切り替わるようになっていきます。またページ上最新の情報のみ表示がされていますので、過去掲載分は一覧をクリックし該当する情報を探して見てもらえるようになっております。

※このページの情報は愛知県のクリーニング組合加盟店のみが閲覧、ダウンロード出来る限られたページですので組合員のみが享受できる情報や、誤った解釈による誤情報の拡散を避けるため、組合事務局より発行する「ID」と「パスワード」は一般消費者、非組合員には漏れ伝わらないようにしてください。



「コロナ太り」その9。



大谷 秀樹

今回も初めて乗った路線です。三岐鉄道ってご存じですか? 字から想像すると三重県と岐阜県に關係しているのかな? 「正解です。」 正確には2路線ありすぐ近くなのですが駅ではつながっていないのでJRもしくは近鉄を使って乗ってきました。1日乗り放題パス¥1,200を購入。そういえば毎回ローカル線に乗る事が目的のひとつではありますが本来の一番の目的はウォーキング(ダイエット手段)です。移動するだけなら電車にゆられていれば楽にできます。がウォーキングは楽しみでもあるのでチャンスがあればどこまでも歩きます。時々「迷ったかも?」も楽しみのひとつです。

さて今回のスタート駅は近鉄富田駅(どこだ?と思った方、調べてください)。終点西藤原駅までは47分。5年くらい前まで山登りによく出かけていました(車利用)。鈴鹿セブンマウンテンは知ってますか? 有名な御在所岳を含む常滑から眺めれば伊勢湾越しに山並が見えるのですが一番東にあたる藤原岳(山肌が石灰岩採取のため地肌が露出しているので冬はこの山だけまっ白で目立つ)の登山口があるので一度近くを訪れた事はあるような…。路線図を見ると三岐線と北勢線が一番近づいていると思われる東藤原駅から阿下喜駅間が歩いていけそうだとわかったのでさっそくウォーキングスタート。大ざっぱな地図しか持っていないので大きな川を渡ればなんとかなるでしょう、ぐらいて歩き始めた(スマホは持っているのですがいつも歩数計と時計としてしか使っていない)。員弁川、橋が見渡す限り見えない! 川下か川上か? 迷ったけど勘で川下側へ。急がずのんびり知らない街をキョロキョロ・ウロウロ。無人販売所でイタドリ購入。小さな売店でアイス休憩。結果的には川上側に歩いたほうが近かったのですがなんとか歩き続けて北勢線阿下喜駅到着。ここには今回最大のごほうびである温泉があります。まだ日は高いのですが今回の歩きはほぼここまでののーんびり湯ったり汗を流しました。もちろんお約束のビールでひとりカンパイ。

帰りの北勢線は現在3路線しか残っていないナローゲージ(軽便鉄道)。電車に乗り込むと両手を伸ばれば本当に手が届きそう。遊園地の乗り物にゆられている気分がガッタンゴトンよくゆれるし、音はうるさいし、でも憎めない黄色い電車。終点の西桑名駅までは60分。いねむりしながら到着。桑名でお勧めな場所が寺町商店街。山登りをした頃から近くに来ると立ち寄ってます。毎行列ができていくかき氷屋さん、一番端っこにある魚屋さん、桑名と言えばまぐりのつくだ煮。駅からは15分くらいかかりますが海に向かってまっすぐ歩いてみてください。近くには七里の渡跡、九華公園など見所もあります。28928歩、フーツよく歩きました。



技術情報

撥水加工

石油系溶剤は原油を蒸留して作ります。ある蒸留範囲の製品でガソリンと灯油の蒸留範囲にまたがる製品です。原材料の炭不透气性の完全防水は樹脂等をコーティングして加工します。透气性の防水加工は薬剤等を反応させ、ベーキング処理をした耐クリーニング性のあるものと、只付着させただけの耐クリーニング性のないものとがあります。

パラフィン、ワックスの油膜をつけたものやその他の加工があります。我が業の撥水加工はシリコン系、フッ素樹脂系を使っています、前にも書きましたが、ほとんどのドライクリーニングでは衣類に洗剤が残っています、よくすすいでから加工してください。界面活性性と撥水は真逆の作用です。なお柔軟剤や帯電防止剤も界面活性剤であることにも留意してください。フッ素樹脂はプレス時の熱でもいいけどきちっと熱処理をしてください。なおゴアテックスという撥水加工製品を処理したことがあると思いますが、これは水蒸気を通る程度の微細孔を有する樹脂被膜を布地裏面にコーティングしたものです。

立松 元